

Lunch and Learn - Unsere Web-Konferenzen in 2010*

| | |
|------------------|--|
| Januar | Ergebnis statt Erlebnis! – Wie Sie Training messbar machen |
| Februar | Professionell Verkaufen im Gesundheitsmarkt |
| März | Blended Workflow Learning: Neue Wege zu mehr Leistung |
| April | Blended Workflow Learning im Verkauf |
| Mai | Service als Chance in der Krise Wie Sie positive Serviceerlebnisse für den Verkauf nutzen |
| Juni | Professionell Verkaufen PSS: Das weltweit erfolgreichste Verkaufstraining |
| Juli | Taking Training Global – Das Abenteuer globaler Personalentwicklungsarbeit. |
| August | Führungskräfteentwicklung als Blended Workflow Learning |
| September | Der Chef als Coach Widerspruch oder ein Rezept für erfolgreiche Mitarbeiterentwicklung? |
| Oktober | Wie Sie Führungskräfteentwicklung messbar machen. |
| November | Train-the-Trainer: Wie Sie Schulungen effektiv standardisieren und multiplizieren können. |
| Dezember | Sind Sie fit für die Neukundengewinnung? |

*Themenänderungen möglich